



# Strategic Wealth Management søger kundechef

Vil du være med til at vedligeholde og opbygge vores kundebase – vi søger en ny kundechef.

## Dit initiativ danner ramme for succes

Som kundechef hos os får du ansvar for at udvide og vedligeholde vores kundebase.

Du bliver en succes, når du:

- Kan skabe nye kunderelationer via traditionelt opsøgende salgsarbejde, networking mv.
- Er vedholdende og arbejder selvstændigt – men også tager et kollektivt ansvar for virksomhedens mål
- Kan afdække kundens behov og tilbyde en løsning, som giver kunden en merværdi
- Er proaktiv i forhold til egen kundeportefølje med henblik på kundepleje og mersalg
- Af kunderne er kendt som en kompetent, tilgængelig og behagelig person

## Hvem er du?

*Du er løsningsorienteret og giver ikke op.*

Du har eksempelvis erfaring fra et job som investerings-/kunde-/erhvervsrådgiver, hvor du igennem en årrække har opbygget din egen kundeportefølje via dit netværk, opsøgende salg, hård flid samt positive og energiske humør.

Har du kendskab til den finansielle verden herunder aktier, obligationer, valuta mv., samt en forståelse for vigtigheden af aktivallokering og konsekvent risikostyring, vil det være en fordel.

- Som person er du selvstændig og robust.
- Du er god til at lytte og har empati for at kunne aflæse kundens behov.
- Du har et godt humør og kan lide at arbejde i en virksomhed, hvor det til tider kan gå stærkt.
- Du har endvidere en god gennemslagskraft samt gode forhandlingsevner.

## Hvem er vi?

Strategic Wealth Management A/S er et fondsmæglerselskab stiftet i 2009.

Vores kunder er hovedsageligt private investorer, men også virksomheder, fonde og professionelle investorer. Midlerne er investeret i vores 4 investeringsselskaber, samt vores investeringsforening.

Vores mål er at sikre gode og ikke mindst stabile langsigtede afkast til selskabets kunder.

Vi tilbyder en spændende arbejdsplads og et samarbejde med få, men dygtige kollegaer i et ambitiøst og uhøjtideligt arbejdsmiljø. Vi er drevet af det personlige engagement.

Et godt arbejdsmiljø og god trivsel prioriteres højt. Omgangstonen er uformel og direkte. Vi tror på, at en god stemning på arbejdspladsen betyder engagerede medarbejdere, som resulterer i glade kunder - det vil sige en attraktiv arbejdsplads, som vi alle kan være stolte af.

Vi ønsker at skabe et miljø, der giver den enkelte medarbejder mulighed for involvering og maksimal indflydelse. Vi forventer til gengæld højt engagement og faglighed.

## Er du interesseret?

Vi kan tilbyde dig et spændende job i et velrenommeret selskab, der oplever en stigende anerkendelse inden for den finansielle sektor, og som er kendt for at være en troværdig og meget kompetent samarbejdspartner.

Du tilbydes endvidere fundamentet for en spændende karriere med mulighed for attraktive løn- og ansættelsesvilkår afhængigt af dine kvalifikationer.

Så er du interesseret, så send din ansøgning og CV til [info@strategicwm.dk](mailto:info@strategicwm.dk)

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte os.

Send din ansøgning hurtigst muligt. Vi har ikke som sådan en deadline, da vi gerne vil give os tid til at finde den rette.

Vi behandler ansøgninger løbende. Alle henvendelser behandles fortroligt.

## Fondsmæglerselskabet Strategic Wealth Management A/S

### Herning

Østergade 25, 1. tv.  
7400 Herning

### København

August Bournonvilles Passage 1, Kgs. Nytorv  
1055 København K

Tlf. +45 9626 3000

Fax +45 9626 3001

Læs mere om os på [www.strategicwm.dk](http://www.strategicwm.dk)



**Strategic**  
**Wealth**  
**Management**